

# Relatório de Resultados 2018





# Um ano de desafios e realizações

Caro parceiro, apresentamos a você em primeira mão o relatório de resultados com as principais ações executadas pelo Portal VGV em 2018. Foi um ano de muitos desafios, mas também de muitas realizações.

Conforme você verá a seguir, os números impressionam. Pelo segundo ano consecutivo, rodamos diferentes regiões do país levando dados de mercado, informações financeiras, conteúdos de extrema relevância, dicas, ações e estratégias para auxiliar o empresário e profissional do setor imobiliário a produzir melhor.

Nesta jornada, tivemos contato com líderes de mercado que nos

inspiraram e histórias que nos motivaram a continuar seguindo nesta trajetória. Tudo nos deixou o sentimento de orgulho por poder contribuir para um setor tão importante para a nossa economia.

É claro que nada disso seria possível sem o seu apoio, a sua audiência e a sua colaboração. Por este motivo, prestamos conta de todo o trabalho realizado. Por mais que tenha sido um ano de grandes realizações, temos a consciência de que ainda temos muito por fazer, motivo pelo qual não vamos parar por aqui. Afinal, o futuro é de quem faz! E, junto com a sua parceria, estamos prontos para construí-lo.

*Bruno Lessa*  
Bruno Lessa

quem somos

4



conteúdos

5



eventos

6



debates

7



visitas técnicas

8



palestrantes

9



10

nossos números



11

publicações



12

mídia



13

apoiadores



14

conclusão

# ÍNDICE

## Quem somos



# Sua central de conhecimento sobre do mercado imobiliário



O Portal VGV é uma central de conhecimento direcionada a executivos do mercado imobiliário em diversas regiões do país. Nossa missão é levar para empresários e líderes do setor dados e informações de extrema relevância, auxiliando assim a tomada de decisões.

Através de nossos eventos, aproximamos os líderes de mercado de cada região a profissionais que são referência nacional em sua área de atuação, promovendo uma rica discussão sobre os rumos do mercado imobiliário com muito aprendizado e networking.

Através de nossas publicações, disseminamos conteúdo de qualidade, com aplicação prática no dia a dia das empresas e profissionais, promovendo assim a profissionalização do mercado imobiliário.

Ao longo de sua trajetória, o Portal VGV já participou ativamente em centenas de eventos, levando informação e conteúdo para milhares de pessoas em todo o território nacional.



# Conteúdos



Financiamento  
Imobiliário



Dados de  
Mercado



Perfil do  
Consumidor



Marketing  
e Vendas



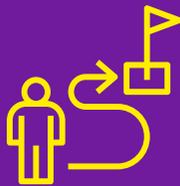
Marketing  
Digital



Atividade  
Imobiliária



Gestão  
de Leads



Jornada  
do Lead

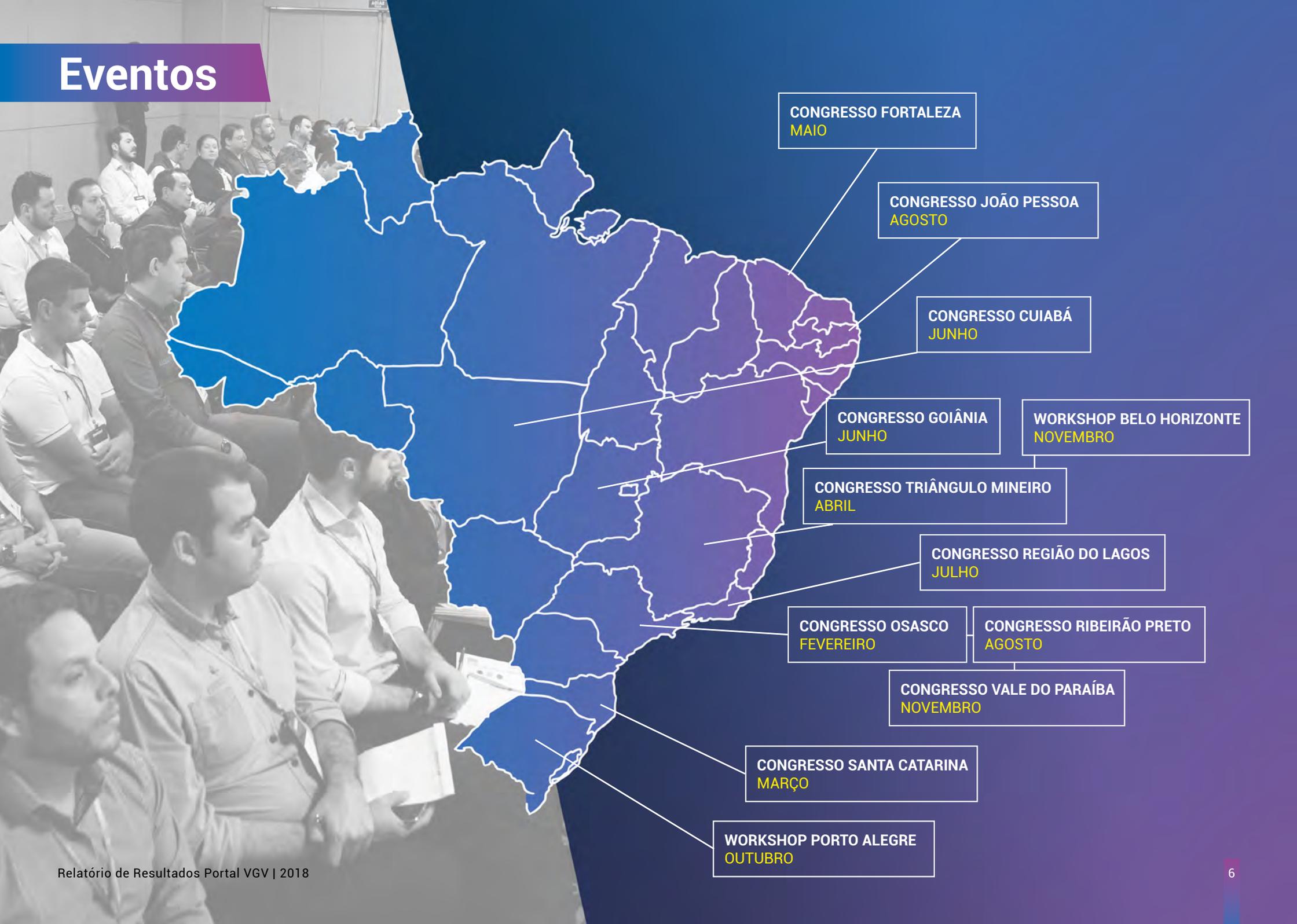


Vendas  
Imobiliárias



Christiane Pelajo, Jornalista  
em congresso realizado em  
Ribeirão Preto pelo Portal VGV

# Eventos



CONGRESSO FORTALEZA  
MAIO

CONGRESSO JOÃO PESSOA  
AGOSTO

CONGRESSO CUIABÁ  
JUNHO

CONGRESSO GOIÂNIA  
JUNHO

WORKSHOP BELO HORIZONTE  
NOVEMBRO

CONGRESSO TRIÂNGULO MINEIRO  
ABRIL

CONGRESSO REGIÃO DO LAGOS  
JULHO

CONGRESSO OSASCO  
FEVEREIRO

CONGRESSO RIBEIRÃO PRETO  
AGOSTO

CONGRESSO VALE DO PARAÍBA  
NOVEMBRO

CONGRESSO SANTA CATARINA  
MARÇO

WORKSHOP PORTO ALEGRE  
OUTUBRO



## Uberlândia

Durante a programação ainda houve um debate sobre o futuro dos bairros planejados e a exibição do case Granja Marileusa, com mediação de Cleyton Dornelas (diretor da BR House) e a participação de Marco Mello (responsável comercial da Alphaville Urbanismo) e Flavio Resende (gestor do projeto Granja Marileusa no Grupo Algar)

## Fortaleza

Durante a programação ainda houve um debate sobre o futuro dos bairros planejados com a participação de Luciano Cavalcante (diretor presidente da Luciano Cavalcante Imóveis) e Irineu Guimarães (Vice-Presidente da Adit)

## João Pessoa

Durante a programação ainda houve um debate sobre os vetores de desenvolvimento da Paraíba e as oportunidades de investimento para obter a máxima rentabilidade nos próximos anos com a participação de Paulo Fernando de Moura Bezerra Cavalcanti Filho, Doutor em Economia, pelo Instituto de Economia da UFRJ, Irenaldo Quintans, Diretor da Câmara Brasileira da Indústria da Construção Civil e mediação de Naná Garcez, Coordenadora Editorial na Revista EDIFICAR



**CIDADE CAUYPE**  
CAUCAIA/CE

# Visitas Técnicas



**MELICIDADE**  
OSASCO/SP



**CIDADE CRIATIVA**  
PEDRA BRANCA  
PALHOÇA/SC



**GRANJA MARILEUSA**  
UBERLÂNDIA/MG



**ÓRION BUSINESS &  
HEALTH COMPLEX**  
GOIÂNIA/GO



**CENTRO SEBRAE DE  
SUSTENTABILIDADE**  
CUIABÁ/MT



**HOSTEL CONTAINER**  
CABO FRIO/RJ



**PÁTIO ALTIPLANO SHOPPING**  
JOÃO PESSOA/PE



**HYDE PARK  
PREMIUM OFFICES**  
SÃO JOSÉ DOS CAMPOS/SP

## Pales- trantes



Bruno Lessa,  
Diretor do Portal  
VGV



Nelson Antônio de  
Souza, Presidente  
da Caixa



Paulo Antunes de  
Siqueira, Vice-  
Presidente de  
Habitação da Caixa



George Gress,  
Superintendente  
Regional da Caixa



Márcio Augusto  
de Lima Mourão,  
Diretor Regional  
da Caixa



José Luiz Dias,  
Gerente Regional  
de Habitação da  
Caixa



Marcele Sardinha,  
Superintendente  
Regional da Caixa



Robert Kennedy  
Lara da Costa,  
Diretor Regional  
da Caixa



Marcus Vinícius  
Fernandes Neves,  
Superintendente  
Regional da Caixa



Marcus Araújo,  
Presidente  
Fundador da  
DATASTORE



Amanda Cordeiro,  
Diretora Comercial  
do Grupo Zap



Jean-Philippe  
Didion, Diretor da  
inGaia



Christian Cunha,  
Head comercial do  
Mercado Livre no  
Brasil



Marcelo Dadian,  
Diretor da  
SuaHouse



Gustavo Zanotto,  
Diretor de  
Inteligência Digital  
do Café Imobiliário



Natasha Andrade,  
Gerente de Com.  
e Marketing na  
inGaia



Rodrigo Moraes,  
Gerente de  
Sucesso do  
Cliente da inGaia



Marcos Parrucci,  
Inteligência de  
mercado do  
DataZap



Cristiane  
Crisci, Head de  
inteligência do  
Grupo Zap



Thiago Angelis,  
Economista do  
DataZap / Grupo  
Zap VivaReal



Alexandra  
Monteiro, Diretora  
da One4 Soluções  
em Real Estate



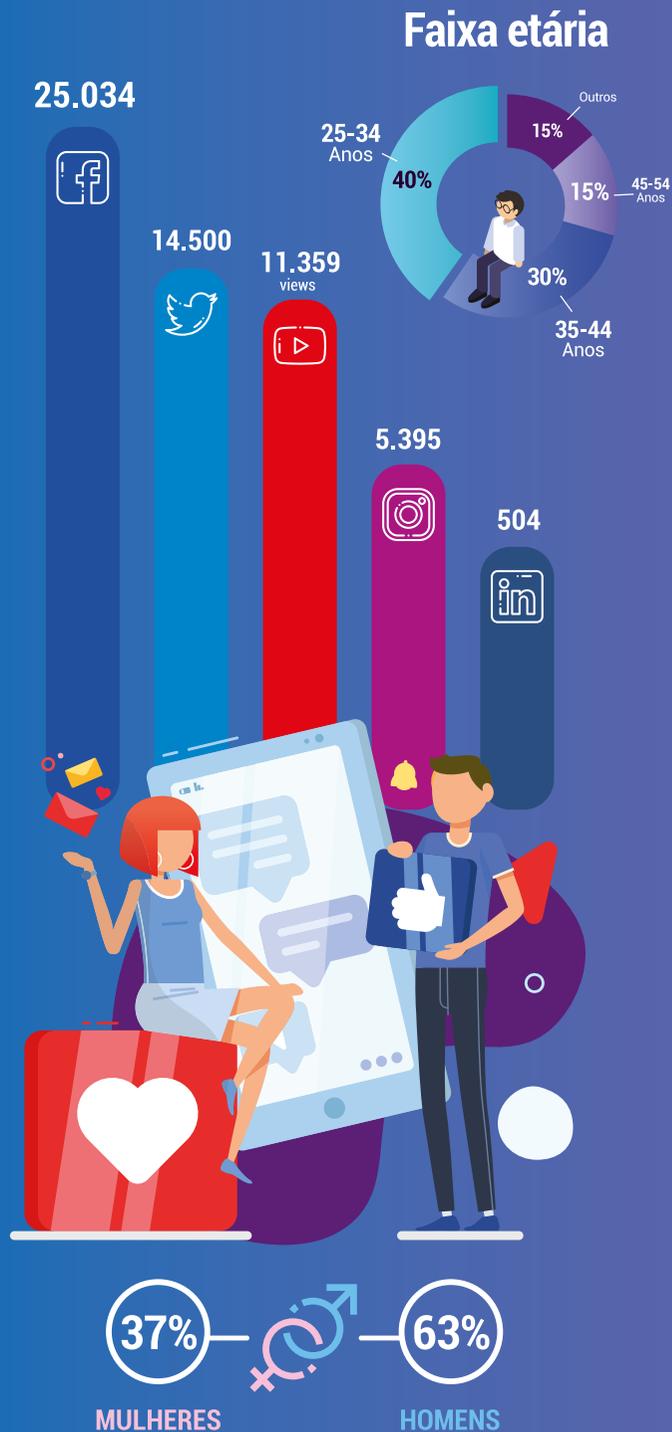
Samantha Brunetti  
Coordenadora  
de Inteligência  
de Negócios no  
Grupo ZAP



David Montenegro,  
Professor e  
coordenador do  
MBA Gestão de  
Neg. Imobiliários

# Nossos números

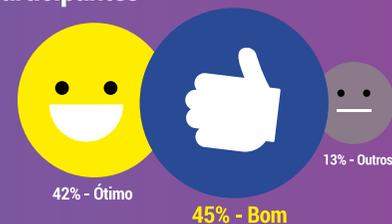
## Redes Sociais



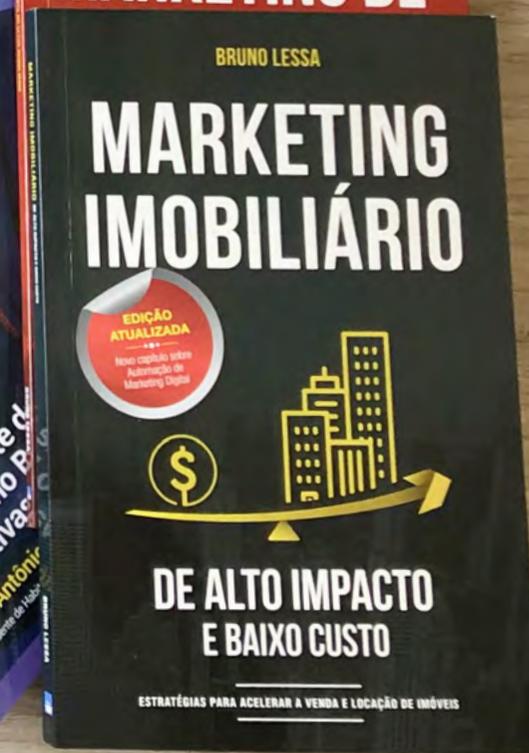
## Eventos



### Índice de satisfação dos participantes



# Publicações





# Apoiadores e Entidades

Oferecimento



Oferecimento

Patrocínio Institucional



Patrocínio Institucional

Apio Local



Apio Local

Apio Institucional



Apio Institucional

## Conclusão

**Atitudes falam mais do que palavras. Como você pôde ver nas páginas anteriores, as realizações do Portal VGV falam por si.**

Para nós, a maior satisfação é ver que cada uma das pessoas que passaram por nossos eventos, leram nossas publicações ou tiveram acesso aos nossos dados, foram transformadas e se tornaram mais capacitadas para enfrentar este mercado cada vez mais competitivo.

O nosso slogan - sua central de conhecimento do mercado imobiliário - espelha com exatidão o nosso posicionamento. Acreditamos no poder da educação e do conhecimento como forma de tornar o ambiente de negócios mais justo e próspero para todos, de modo que todos possam competir - e prosperar - de igual para igual.

Assim seguiremos nossa jornada, levando conhecimento para os empresários e profissionais de todas as regiões do Brasil.

**Seja nosso parceiro em 2019**

[eventos@portalvgv.com.br](mailto:eventos@portalvgv.com.br)

+55 (31) 9.8608-3554

